

Grâce à la mise en place d'une mini-bourse digitale, 1,5 million d'euros viennent d'être levés par VeraCash pour renforcer leurs fonds propres et répondre aux besoins de leurs clients

 VERACASH



Depuis avril dernier, 1 000 personnes (clients de VeraCash et autres actionnaires individuels) sont devenues actionnaires de VeraCash, une fintech basée à Bordeaux proposant une carte de paiement adossé aux métaux précieux. L'opération d'augmentation de capital, qui a permis de lever 2 millions d'euros, a été menée conjointement par la société et CiiB, qui a accompagné VeraCash en mettant en place sa propre mini-bourse digitale (plateforme privée d'échange d'actions de gré à gré).



De nouvelles fonctionnalités à la carte de paiement demandées par les clients, financées par les clients

Cette levée de fonds va permettre à VeraCash, filiale d'AuCoffre.com, de poursuivre son développement et de proposer des innovations souhaitées par ses clients et fortement créatrices de valeur, telles que le renforcement de la sécurité des comptes et des transactions, la finalisation de la blockchain, l'implémentation d'un IBAN personnel permettant les prélèvements et les virements depuis un compte tiers, ou encore l'ajout d'un wallet Euro et autres devises USD, GBP, CHF avec IBAN personnels associés.

L'action VeraCash, souscrite à 1,6 euro en avril, s'échange aux alentours de 2 euros en mai

La mini-bourse privée propre à VeraCash, mise en place par CiiB, permet tout à la fois de faire face aux problématiques de financement que rencontrent souvent les sociétés en forte croissance, tout en maintenant leur pleine indépendance de gestion.

Concernant les clients de la société, leur qualité d'actionnaire est en outre un facteur de fidélité supplémentaire et un lien de confiance privilégié, durable et bénéfique pour l'entreprise.

Une mini-bourse privée qui a tout d'une grande

Depuis début mai, les 1000 actionnaires de VeraCash, peuvent comme les actionnaires individuels de sociétés cotées sur Euronext, utiliser la mini bourse pour acheter et vendre des actions VeraCash, s'informer sur la société, et réduire le risque propre à l'investissement en private equity, souvent lié au défaut d'information. La mini bourse, ou carnet d'annonces, développé par CiiB permet l'achat et la vente d'actions de gré à gré, donc sans intermédiaire entre l'acheteur et le vendeur. Ce système développé par CiiB résout le problème de liquidité que peut présenter un investissement en private equity.

La société s'engage en contrepartie, en signant la charte de déontologie Love Money Security, à respecter l'esprit et les règles de l'AMF et Euronext avec ses actionnaires et à leur communiquer régulièrement des informations sur sa situation financière et bilancielle, et plus largement sur son activité, La mini-bourse est aussi un tremplin pour préparer l'entreprise à s'introduire en bourse sur Euronext Access ou Euronext Growth.

À propos de CiiB (Conseil en Ingénierie et Introduction Boursière des PME-PMI), depuis 1982

CiiB développe et opère pour le compte de TPE, PME-PMI innovantes sélectionnées pour leurs perspectives de croissance, une mini-bourse privée propre à chaque société, qui leur permet d'accueillir des investisseurs et de renforcer leurs fonds propres en apportant un fort lien de confiance.

En outre s'y ajoute son expertise de bonne fin des opérations de règlement-livraison des actions grâce à la tenue du registre des actionnaires, une communication sincère et transparente, une liquidité pour les acheteurs et les vendeurs, et l'acclimatation aux règles AMF et Euronext pour poursuivre le développement et financer la croissance.

CiiB est membre depuis 2015 du Pôle de compétitivité mondial Finance Innovation.

<https://www.ciiib.fr> et <https://www.actionnariat-capitalisme-populaire.fr/>

À propos de VeraCash, la carte de paiement et le compte adossés aux métaux précieux, depuis 2012

Créée en 2015 par Jean-François FAURE, filiale d'AuCOFFRE.COM, leader depuis 2009 des plateformes d'achat et vente de pièces d'or, VeraCash est une fintech 100% française qui permet d'envoyer et de payer partout dans le monde des valeurs au moyen d'un compte et d'une Mastercard adossés exclusivement aux métaux précieux, or et argent. Avec aujourd'hui 30 000 utilisateurs, VeraCash a réalisé un chiffre d'affaires de 29 millions d'euros en 2019 et 86 millions en 2020, en croissance de 197 %. Les actions VeraCash peuvent être intégrées au sein des comptes PEA ou PEA-PME. <https://www.veracash.fr/>